

Consejos Financiero para Pymes

MES A MES



PROGRESUS

NOTAS/CONSEJOS

ENERO

Revisa los resultados del año pasado, ajusta tus metas y considera renegociar contratos o revisar precios.

FEBRERO

Implementa estrategias para aumentar ingresos antes de la temporada baja; revisa y ajusta tu flujo de caja.

MARZO

Evalúa tus finanzas del primer trimestre y ajusta tu presupuesto si es necesario; prepara un plan de contingencia.

ABRIL

Planea cómo reducir gastos durante los próximos meses; considera promociones para impulsar ventas.

MAYO

Aprovecha cualquier aumento estacional en ventas; revisa tu inventario y optimiza tus procesos.

JUNIO

Haz un seguimiento del primer semestre; revisa tu estrategia y ajusta donde sea necesario.

JULIO

Reduce gastos innecesarios antes de los meses más lentos; revisa tus suscripciones y contratos.

AGOSTO

Comienza a planificar campañas de fin de año; ajusta tu enfoque para maximizar los resultados.

SEPTIEMBRE

Revisa tus metas anuales y ajusta el enfoque; considera nuevas oportunidades de ingresos.

OCTUBRE

Prepara tu negocio para las ventas de fin de año; ajusta inventarios y refuerza la atención al cliente.

NOVIEMBRE

Optimiza las campañas de fin de año; revisa tus finanzas y prepara el cierre del año.

DICIEMBRE

Evalúa el rendimiento anual, cierra el año con balance positivo y planifica para el próximo año.

CONTACTANOS